

Stellenanzeige – Update März 2017

27.03.2017

Die CYEB Gruppe - mit mehreren Geschäftsstellen am mittel- und osteuropäischen Markt - ist seit über zehn Jahren aktiv in der Energiewirtschaft.

Unsere jüngste Tochtergesellschaft, die CYEB Germany GmbH wurde Anfang 2016 in München gegründet. Unsere Geschäftsbereiche Energiehandel, Verbrauchsoptimierung sowie Energiespeicherung bieten Lösungen für Geschäftskunden, die die Energieeffizienz ihres Betriebes optimieren möchten. Wir begleiten unsere Kunden in eine energieeffiziente Zukunft.

Mit mehr als 2.000 Kunden erwirtschaften wir einen Jahresumsatz von 100 Millionen Euro. Unsere Ingenieure planen, implementieren und betreiben das optimale System für unsere Kunden.

Zur Verstärkung unseres Teams in München suchen wir Vertriebsmitarbeiter mit einem klaren Fokus auf energieeffiziente Lösungen für Unternehmen.

Wenn Sie auf der Suche nach einer interessanten Aufgabe sind, bewerben Sie sich bei uns!

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (w/m)

Als wertvolles Mitglied unseres Vertriebsteams arbeiten Sie aktiv am Erfolg der CYEB Germany GmbH mit. Ihr spannendes Aufgabengebiet umfasst:

- Identifikation von Neukunden sowie Beziehungspflege von Bestandskunden hauptsächlich in Bayern und Baden-Württemberg
- Erstellung und Präsentation von individuellen Lösungskonzepten bei unseren Kunden vor Ort
- Erstellung von auf den individuellen Bedarf zugeschnittenen Angeboten mit eigenverantwortlicher Verhandlungsführung bis hin zum Vertragsabschluss
- Permanente Marktbeobachtung mit einhergehender Ableitung von sinnvollen Vertriebsaktivitäten

Ihr fachliches und persönliches Profil:

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium oder vergleichbare technische Ausbildung
- Freude am Vertrieb von technischen Lösungen sowie von zukunftsweisenden Innovationen
- Mindestens drei Jahre Branchen- und Vertriebserfahrung technologisch anspruchsvoller Lösungen im Energiesektor
- Ein bestehendes Netzwerk, worauf Sie idealerweise zurückgreifen können

- Werdegang geprägt durch beratungsintensiven Vertrieb und vertriebliches Geschick, was Sie bereits erfolgreich unter Beweis stellen konnten
- Ausgeprägte Bereitschaft zu Dienstreisen, Engagement und Zuverlässigkeit
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Vorteile:

Wir haben keine Provisionsobergrenzen! Somit erreichen Sie bei uns neben Ihrem Grundgehalt eine sehr hohe, leistungsgerechte Vergütung. Außerdem bieten wir Ihnen ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten in einem internationalen, stets von Teamgeist geprägten Arbeitsumfeld sowie kurze Entscheidungs- und Kommunikationswege in einem erfolgreichen Unternehmen.

Einem Vertriebsprofi (w/m), der sich stets aufs Neue zu motivieren weiß, bietet sich hier die Chance, die Entwicklung der CYEB Germany GmbH in einer entscheidenden Phase mitzugestalten und ihren langfristigen Erfolg zu sichern – mit entsprechend guten Perspektiven für die eigene, persönliche Entwicklung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Referenznummer VM032017CW, gerne unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an Gabor Priegl.

CYEB Germany GmbH
81677 München, Kronstadter Str. 4

Geschäftsführer: Gabor Priegl
E-Mail: jobs@cyeb.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!